

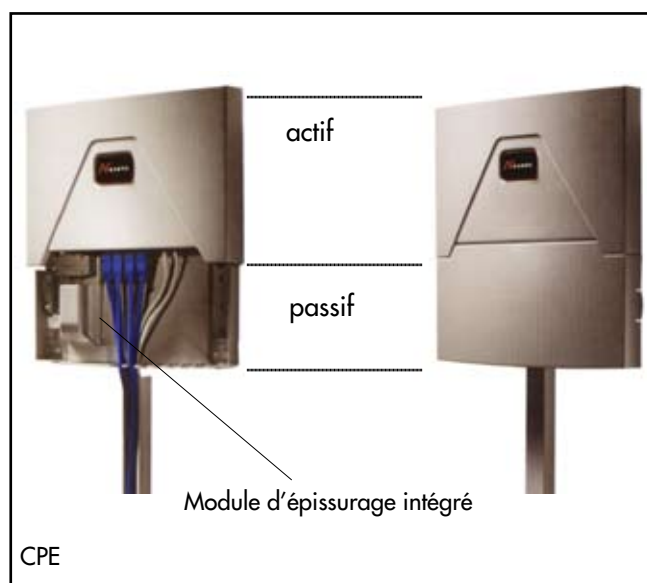
## Ingénierie des systèmes actifs

### Des technologie fibres optiques « Made in Mönchengladbach »

*Nexans Suisse a conclu un accord de collaboration avec Nexans Allemagne pour la commercialisation en Suisse des équipements actifs dans le domaine FTTH. De plus, les systèmes industriels d'ANS basés sur des transmissions Cu ou Fibre Optique pour Fast Ethernet et Gigabit Ethernet seront également commercialisés par Nexans Suisse.*

Depuis déjà plus de 20 ans Nexans Active Networking Systems (ANS) développe, produit et distribue des systèmes actifs provenant de son site de Mönchengladbach. Des systèmes de switches intelligents (FiberSwitch) pour la bureautique constituent le fleuron de ce portefeuille de produits. Cette technique

références figurent des entreprises et des institutions de premier plan telles que compagnies d'assurances et banques, universités, hôpitaux, autorités fédérales et régionales.



permet de raccorder facilement et à prix intéressant plusieurs terminaux (PC, imprimantes ou téléphones VoIP) via un câble en fibre optique. La fibre optique est, aujourd'hui encore, le mode de transmission dont l'avenir paraît le plus assuré, si bien qu'ANS propose au client des solutions systèmes offrant une très grande protection des investissements. Ces solutions sont en service dans le monde entier et ont à maintes occasions fait la preuve de leur fiabilité. Parmi les

#### A propos d'Active Networking Systems (ANS)

- Production de systèmes électroniques (systèmes LAN)
- Développement, production, marketing et distribution sur le site de Mönchengladbach
- Plus de 300 produits différents dans le portefeuille

#### Marchés cibles

- Solutions pour fournisseurs d'énergie
- Solutions pour réseaux de transport
- Ingénierie des systèmes pour grues
- Réseaux industriels (technique d'automatisation)
- Réseaux internes (LAN)
- Solutions pour Fiber to the Home (FtH)

#### Conquête d'autres marchés cibles

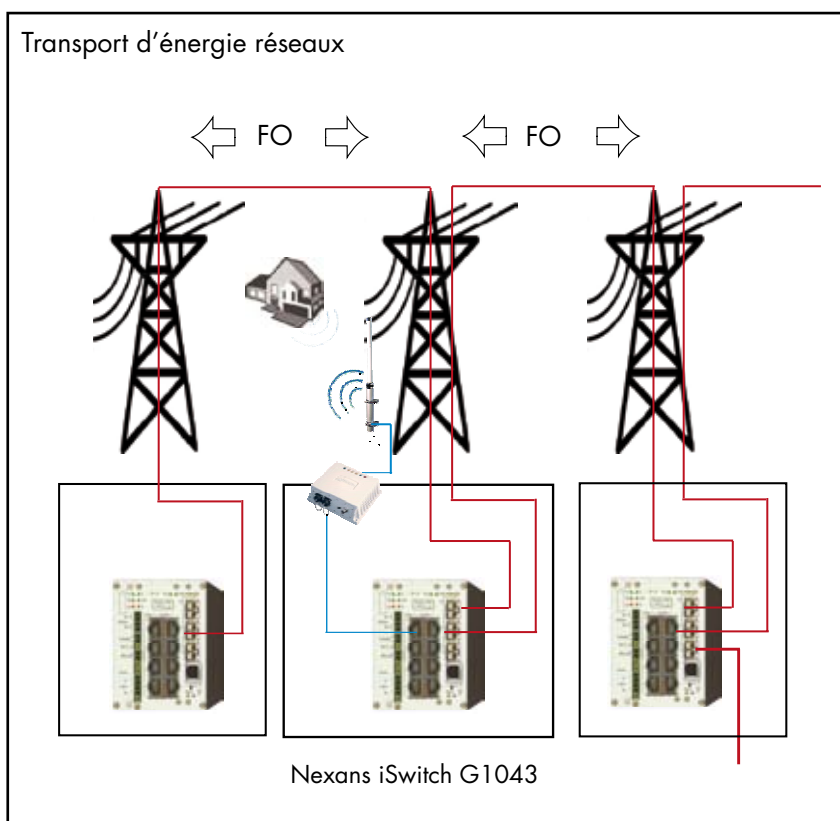
En plus des solutions systèmes pour la bureautique, le portefeuille de produits a été élargi avec une technique système active et passive pour les applications industrielles (Industrial Ethernet) et le raccordement de réseaux domestiques (Fiber to the Home). On s'attend

à de forts taux de croissance, en particulier dans le secteur Industrial Ethernet grâce à la fusion des réseaux industriels et bureautiques. Dans cette perspective, l'équipe de distribution ANS a été renforcée en conséquence. Les solutions reposant sur Ethernet pour les fournisseurs d'énergie et les réseaux de transports sont d'autres marchés cibles générateurs de croissance.

### Orientation internationale

Depuis 2006, ANS a, en plus de l'Allemagne, renforcé ses capacités de distribution au niveau interna-

tional. L'accent a été mis sur la Scandinavie, l'Autriche, la Suisse et le BeNeLux. Au sein d'ANS, l'équipe internationale Sales Account, chargée de répondre à toutes les questions en rapport avec les solutions systèmes, a été renforcée en conséquence. Début 2007 un premier grand succès commercial a été enregistré avec la signature d'un contrat d'un montant d'environ 1 million d'euros avec un fournisseur d'énergie renommé.



### Nexans ANS renforce ses activités en Suisse

Une présentation complète des solutions Nexans ANS a eu lieu à l'usine Nexans de Cortailod le 28 mars 2007. Les solutions ANS doivent notamment, en collaboration avec nos collègues helvétiques, être proposées aux fournisseurs d'énergie, aux exploitants de réseaux de transport et pour les projets Fiber to the Home (FtH).

Il a été convenu d'organiser un premier atelier client à Cortailod le 8 mai 2007.

Il s'est avéré que la collaboration et l'échange d'informations entre les différentes unités du groupe recelait un potentiel considérable de génération de commandes. Dans certains cas, cela a déjà pu être converti en « espèces sonnantes et rébu-chantes ». L'objectif de « proposer au client une solution complète », et donc de l'associer plus étroitement à Nexans, est l'un des défis de l'année 2007. ■